

“聞き方”ひとつで売上が変わる！

売上と強みがわかる アンケート活用術

「アンケートなんて形式だけ」…そんな常識を覆す！

顧客ニーズを売上アップに変える実践型講座

【講座内容】

1. アンケート作りの重要性
2. 事業が失敗する！アンケート作りの禁忌行為
3. アンケートの事例紹介
4. ワーク①グループワーク（アンケート作り）
5. ワーク②個別ワーク（自社のアンケート作り）

11/10(火)
10:00～12:00

【こんな方にオススメ】 対象 滋賀県内の事業者・個人事業主

- ☒ 売り上げを上げたい方
- ☒ 自社の強みがわからない方
- ☒ 自社の強みが間違っているかもと不安に思っている方
- ☒ 本気で事業に取り組みたい方など



※起業を準備中の方、および事業内容が未定の方は、ワークの都合上、ご参加いただけません。

※同業者の方、およびコンサルティング等、類似業種の方の参加は不可となります。ご了承ください。

講師紹介



滋賀県よろず支援拠点
コーディネーター片桐かほり

IT活用、動画活用、販売促進
店舗集客について支援

小規模事業者、中小企業様の皆様に向けて「無駄にお金をかけない」ためのアドバイスをモットーに、集客や売上拡大に向けてご支援をしています。
ウェブ初心者の方を中心に年間約800件のご相談に対応させていただいています。

【開催日時】

2026年11月10日(火)
10:00～12:00（受付開始9:30）

◆場所：BizBaseコラボ21

大津市打出浜2-1 コラボしが21 1階

※駐車場のご利用ができません。

※公共交通機関でのご来場をお願い致します。

◆参加費：無料 ◆持ち物：筆記用具

◆定員：18名（会員枠10名、非会員枠8名）

