

選ばれる事業になる！
知らないお客様に届く力をつける

営業基礎講座

アントレプレナー養成ミニセミナー

《講座内容》

営業の基本概念「売り込み」と「営業」の違い

誰に届ける？ペルソナワーク

営業ステップの基礎

ヒアリング体験ワーク

伝え方の基礎、クロージングの基本

まとめ & 行動プラン

参加
無料

2/10 (火)
10:00～12:00

こんな方にオススメ！ 【対象】 県内事業主、個人事業主、起業準備中の方

✓個人事業主の方・起業準備中の方

✓BtoBの営業をこれから始めたい方

✓顧客開拓がうまくいっていない方

✓数年間営業のやり方が変わっていない方

✓売上拡大したい方 など

講師紹介



株式会社Lians
安田 峻

化粧品・OA機器メーカーで全国TOP5・最優秀営業賞を受賞。2021年に独立し営業支援事業「Lians」を創業。滋賀を中心に40社以上を支援し、最短1週間での成約や平均アポ率10%超の成果を実現、再現性ある営業仕組み化に強み。

【開催日時】

令和8年2月10日(火)

10:00～12:00 (受付開始9:30)

◆場所：BizBaseコラボ21

大津市打出浜2-1 コラボしが21 1階

※駐車場のご利用ができません。

※公共交通機関でのご来場をお願い致します。

◆参加費：無料

◆定員：16名

◆持ち物：筆記用具



申込み・問い合わせ

公益財団法人 滋賀県産業支援プラザ
創業支援課 TEL：077-511-1412

ホームページ



申込みフォーム

