

創業プラザ滋賀

創業オフィス・創業サロン

利用者紹介

2021年版



創業プラザ滋賀

創業オフィス・創業サロン

利用者紹介

2021年版

創業プラザ滋賀とは 3

創業プラザ滋賀への入居について
創業プラザ滋賀4Fフロアマップ 18

創業プラザ滋賀の特徴 19

Funding Office

創業オフィス 利用者名簿 (敬称略)

利用者さんに聞く！スペシャルインタビュー

掲載ページ

401	irutoco。/CHOI・RENO	福井栄里	住む人の立場に立って寄りそう暮らしのデザイン事務所	9
402	京都アトリエデザイン	橋部万平	ブランディングを大切にしながら顧客の課題を解決するデザイン	7
405	株式会社 COMARS	上田隼也	クリエイティブやテクノロジーを活用し 持続可能な社会を目指す	11
407	株式会社 コンフェスタ	森下利香	小ロットからオリジナルの化粧品を製造	4
409	Answer	永田和也	空間全体をぐるっと見渡せる臨場感たっぷりの 360度パノラマ VR 写真	10
410	合同会社 アポロン出版	土川鉄雄	楽しく学べて英語の力と教養を養える英語教材	9
415	サウンド・オブ・グリーン(株)	前川知佐子	高品質の特許調査サービスでIPランドスケープの実践を目指す企業をサポート	8
417	株式会社 湖国の風	山崎裕	湖国・滋賀のあふれる魅力を世界へ発信するエコツーリズム	6
419	ティーズネクスト(株)	田邊幹雄	独自のイルミネーション技術で新たな表現を提案	8
420	畑のハナタバ	和田直子	近江野菜の魅力を伝える 見て・食べて・贈って楽しむベジフルフラワー	7
421	未来プロデュース株式会社	小森雅典	楽しさや喜びを追い求めながら「みんなを楽しくさせたいな」	11
422	株式会社クロスエッジラボ	渡辺尚志	360度全方位サーモグラフィーのプライバシー配慮型の高齢者見守りシステム	10
423	いなフォト	稲場啓太	コミュニケーションを大切につながりを広げるカメラマン	5
424	SHIGA CITY(株)	福重伯枝	多様な社会で活躍できる育成に力を入れるサッカースクール	11

※次の3名の利用者さまについては、名簿のみのご紹介のためインタビュー記事はございません。

404	アートビーム株式会社	錦織潤	…… 低融点ハンダ材料の新太陽電池(ペロブスカイト)への適用研究開発
406	(株)ELT健康増進研究所	佐伯武士	…… 健康寿命延伸に向けた予防体操と体操補助具の開発および健康増進事業モデル創出
413	株式会社ズームスケーブ	小野徹	…… 社会インフラの維持管理を目的とした写真計測技術の開発及び提供

Funding Salon

創業サロン 利用者名簿 (敬称略)

BringOut	林秀佳	12	アトリエ青海波	佐藤実真	14	Wakka こどものテック	村尾愛子	16
合同会社 くれあ・ふおせった	丹田久嗣	12	鴨田モカ	鴨田モカ	14	Mah Energy Service	一瀬護	16
Design Kalon	武田ゆう子	12	おもてなしリンクス	清水真弓	15	顧問セラピスト協会	一幡八重子	16
KakuKaku	坂本潤哉	13	mull	三崎慶一	15	PATAN to NET	前田誠	17
中原陽子土地家屋調査士事務所	中原陽子	13	from MASAKO CLOSET	和田昌子	15	マザーレイク	新谷頼正	17
オフィスSATO	佐藤淳子	13	サボサス	兒玉哲夫	15	R-Net	吉永朝浩	17
EKコンサル	江本克也	13	セブンカラース	里幸樹	16	鴨川建装	鴨川秀文	17
CITRON	今岡めぐみ	14	Athlete Eats	梅原靖司	16	YOUR FIRM	濱中祐	17
Apprenez Le Monde	井上富咲子	14	SheOn(しおん)	荒堀順子	16	メンタルサロンの開設	神内博基	17

創業プラザ滋賀とは

「創業プラザ滋賀」は起業家と共に考え、行動するハンズオン型^(注1)の支援施設です。
単なる賃貸施設と異なるところが特徴です。起業家や企業の事業化の支援により事業創出を図ることを
目的とし、起業家の夢の実現を通じ、地域の経済・産業の活性化のお役に立つことが使命と考えます。

※注1：ハンズオン型とは、インキュベーション・マネジャー等の専門家による各種支援を組み合わせ、継続的に支援を実施すること。

コンセプト

滋賀県は交通・情報の要衝として近江商人を育みました。近江商人はビジネスの強さと共に「売り手よし・買い手よし・世間よし」の「三方よし」の理念で早くから社会的責任を実践していたと言えます。
私たちのコンセプトも、この近江商人の理念と近代的な技術やサービス・マネジメントの結合（イノベーション）と考えています。『イノベーション』を創出する。これが「創業プラザ滋賀」の事業コンセプトです。



事業活動を強力にサポート

インキュベーション・マネジャーが常駐し、事業活動に関する相談体制を整えています。また、ビジネスに関する支援制度や専門家紹介、交流イベントやマッチング事業の案内など、ビジネスチャンス獲得のための支援も行います。



事業者交流・連携をサポート

場の提供だけでなく、人との繋がりを大切にしています。
入居者が実施する事業者同士の交流や情報交換のイベントをサポートし、事業者相互の連携を深め、ネットワーク形成を促します。



ビジネス オフィスセミナーを開催

起業スクールやビジネスプラン作成、マーケティングなど様々なセミナーを開催し、事業展開を支援します。



共用スペース等 充実したオフィス環境

コワーキングタイプの創業サロン、大小オフィスタイプの個室を用意し、入居者のニーズに応えます。交流や商談にも使えるミーティングルームなどの共用スペースも充実しています。

創業オフィス Funding Office

個別の事業スペースが必要な方（プレ創業段階の方）

創業オフィス チャレンジコース

テストマーケティング

起業準備中もしくは
新事業を検討中の方

新事業創出（新分野、第2創業）に
挑戦する方

創業オフィス

事業構築

創業間もない成長段階にある
企業および個人

- 期 間：創業オフィスチャレンジコース **1年**（延長最大6ヶ月）
創業オフィス **3年**（延長可）
- 審 査：審査会
- スペース：オフィス④ 7.5㎡・オフィス⑤ 20㎡～48㎡
- 料 金：オフィス④ 12,260円（税別）／月
オフィス⑤ 1,619円（税別）×㎡／月 例：20㎡ 33,082円（税別）／月
- 利用時間：24時間
- 登 記：オフィス④⑤可 ※創業オフィス チャレンジコースは登記不可
- 設 備：各自でご用意ください
- IT環境：無料Wi-Fi・インターネット共用回線
（オフィス⑤でWi-Fiの安定接続をご希望の場合、各自契約ください）

創業サロン Funding Salon

ビジネスモデル構築、
交流機会創出

自宅以外の
事業の活動場所が欲しい方

事業活動や
ほかの利用者との
交流を求めている方

起業準備中または、
新事業を検討中の方

継続して
支援を求めている方

起業や事業に関する
情報共有や知識を
習得したい方

- 期 間：**6ヶ月間**（延長可）
- 審 査：面接
- スペース：コワーキングタイプ
- 料 金：5,000円（税別）／月
- 利用時間：平日 9:30 ～ 17:00
- 登 記：不可
- 設 備：デスク
- IT環境：無料Wi-Fi

入居資格・入居応募方法についてはP18をお読みください。



写真右：
Re-Soft 除菌ジェル
炭化チタン+保湿成分配合の
お肌のための除菌ジェル

写真左：
水性ネイル
嫌な匂いのしないベース+
TOP+保護の3つの機能を備
えたマニキュアタイプのジェル

オフィス
407

株式会社 コンフェスタ

小ロットから オリジナルの化粧品を製造

森下利香さん

OEMでオリジナルの 化粧品を製作

化粧品を作りたいという方のご依頼を受けて、オリジナルブランドの化粧品を作っています。「化粧品を作りたい」と考えても、どこにどのよう頼めばいいかわからないし、大手メーカーだと小ロット生産はしないのがほとんどなので、「何万個必要ですか?」と聞かれてしまうことが多くいんですね。何万個も作っても売りさばくことなくできないですね。でもそれを数百個単位で作ってくれる化粧品会社があったらいいなと思いました。中身の成分についての知識・見識・経験のある研究員に、安心・安全な化粧品を作ってもらい、それがどんな効果があるのかを依頼者にきちんとお伝えし、そしてどう販売していくのか、作るだけでなく販売までのご提案ができるような会社を作りたいと思い、起業しました。

お客さま、スタッフに 安心・安全な商品を

もともとネイルサロンを経営していて、私自身もネイルリストとしていても施術をしているのですが、ネイルスツを使う商品には、手がかぶれたり、アレルギーが出るといったトラブルを



おこしてしまうものが実は多かったんです。スタッフやお客さまにトラブルがおきたときに、何が原因なのかと思つて成分について調べるようになり、思つた。そんな時、セミナーを受ける機会があり、そのときの講師に使う商品についても安心・安全なものを使いたいというのを相談したんです。その講師がいま一緒に事業をしている研究員です。

「現場の声やニーズに合わせた製品を作りたい」そんな気持ちが合致して、起業するきっかけになりました。

企業するにあたり、ただ化粧品を作つて終わりではなく、販売のサポートもしたいと考えました。製品の企画・研修・製造はもちろん、製品の自身を知つていただく知識共有会や、販売

オリジナル商品の強み

実はオリジナル商品を展開したいと思うオーナーさんは多いですね。オリジナルの商品を作ることで、お客さまに特別なものを提供できて、ずっと繋がりを持つことができますから。そういうニーズに応え、小ロットで製造することが弊社ではできるんです。最近では、化粧品グッズをノベルティのような形で作りたいとオーダーを頂くこともあります。

企画・研究・製造・販売という一連の流れを自社の中で貫けて行つたので、商品をスピーディに提供できることも強みですね。クライアント様から要望をいただけて、企画して、商品を作りあげていく、そういうところに楽しさと価値を感じています。

オリジナル商品は、「この商品はこんな特性と効果があるんですよ」とお店にご来店されるお客さまにお話をするきっかけになります。そのきっかけが信頼関係に発展し、従業員の知識レベルも上がる、そしてその商品を目当てにお客さまが来店、購入する流れが作られます。従業員スタッフのやりがいにもつながり、お店にもリピーターの相乗効果が生まれると思います。

これからの展望

事業をするうえで、情報を共有化することを大切にしています。クライアント様ともそうだし、一緒に働くスタッフともそうです。メールやLINEの返信が早いのも、今の時代は重要ですよ。あの件って、どうなってるのかな?と思わせないのは相手に対しての気づかいでもあるし、「今の状況」を相手に知らせておくという事は、大事なことだと思っています。やはりコミュニケーションは大切ですね。

創業フラザ滋賀は紹介で知りましたが、いろいろな職種の方が入居している中で、仕事を依頼するような関係性をもつことができ、そこからさらに紹介していただけて仕事につながったこともあり、県の施設なので、入居していることで信頼をいただけるというところもメリットですね。定期的にインキョーベーション・マネジャーに事業相談ができることも助かっています。

今後の展望としては、小さな案件も大事に丁寧に対応する姿勢を継続しながら、OEMで関わるクライアント様を増やしていきたいです。地場産業の原料を使った化粧品などの展開で社会に貢献できる化粧品メーカーを確立していきたいですね。

Re-Soft 化粧品 クレンジングオイルと乳液



Office Data

業種 化粧品開発販売

TEL 03-6805-1616

E-mail cf1@confesta.jp

URL https://www.confesta.jp/

業務内容

美容コスメ、ネイルケア、除菌グッズ関連の化粧品メーカー。OEMでオリジナルブランドの化粧品を企画・開発・製造という一貫したラインで製作。各種セミナー・コンサルティング・成分分析調査なども行っている。

いなフォト

オフィス
423コミュニケーションを大切に
つながりを広げるカメラマン

稲場啓太さん



写真：地元・滋賀の写真教室で、メンバーとの記念撮影

歯科技工士から
プロカメラマンへ

広告撮影、出張撮影、ブライダル撮影、イベント撮影、学校撮影などを行うカメラマンです。写真や動画の撮影だけでなく、チラシやパンフレットなどの紙媒体・Webサイト・動画の制作や、写真教室の講師、動画配信のサポートなども行っています。Webサイトや動画の制作はその都度、外部のプロとチームを組んでやっています。予算や特性を考えながらメンバーを選んで、ベストのものを作りあげていくことを心がけています。

もともとは歯科技工士を約15年やっていました。初めて写真を撮ったのは仕事で撮影した口腔内写真でした。趣味で写真を撮るようになり、SNSに投稿したらいい反応があつたんです。それを見て知人からの撮影の依頼やカルチャーセンターの講師の依頼をいただけるようになったんです。当初は副業としてやってたんですけど、本格的にプロの道にチャレンジしてみようと思いました。退職後は1年ほど写真スタジオでアシスタントをしていて、そのころに結婚式場を紹介してもらい、ブライダル撮影を始めたのが起業にいたるきっかけになりました。その間にWebデザイナーの資格をとって、それがいまの業務にもなっています。

起業のメリット・
デメリット

それまでは雇われる立場だったので、自分の力でやってみようという気持ちがあつたんです。しかし最初は大変でした。

起業してよかったのは、自分で時間が組めることです。ね。いつ働いていつ休む、そういった時間配分が自分の判断でできるので、結果として家族との時間が増えました。

撮影ではいろいろな場所に撮影に行きますし、多くの人に出会えるのが楽しいですね。自分が撮影した写真が雑誌に掲載されたり、広告に使われたりするの嬉しいものですし、やりがいがあります。

ただ、やはり不安はありました。フリーランスは仕事を受けても、それで駄目だと判断されたら次から仕事ができませんし、仕事がなくなっても補償はないので、起業当初はすべてが不安でした。

強みはフットワーク、
ネットワーク、
コミュニケーション

自身の強みは、フットワークの軽さですね。一緒にチームを組む仲間もたくさんいますし、写真に限らず動画やWebに関してもさまざまな提案が

できて、対応することができました。

仕事を進めるうえでは、コミュニケーションを大切にしています。お客さんがなにを求めているのかを聞き出して、実現が難しい場合でも代替案を提案し、よりよいものを見せていく、そのためにコミュニケーションをしっかりとることを心がけています。

自分には尊敬する先輩が何人かいて、起業するときはそのアシスタントにつかせてもらつたんです。そこで写真の技術だけでなく、立ち居振る舞いや提案の仕方といったものを学びました。率直にいうと、写真は撮れて当たり前なんです。それ以前に事故や怪我、相手に対して失礼がないように気をつける、当たり前のことではあるんですけど、そういうこともとても大切にしています。

創業プラザ滋賀では、起業に対しての考え方や、いろいろなことを教えてもらいました。毎月面談があつて



写真：琵琶湖でスポーツウェアの撮影



写真：モデルを使った人物撮影

今後の展望

インキペーション・マネジャーの方と話すうちに自分の事業が整理されていくんです。アドバイスもいただけるのでそれに向かって頑張っていけますね。たくさんの方と知り合えますし、起業している仲間がたくさんいて、つながっていくのがいいですね。

いずれは自分のスタジオを作つて、そこを拠点に仕事をしていきたいと考えています。そこでいろいろな人と協力して、つながりを増やしながら仕事を大きくしていきたいですね。また、後進を育てていきたいと思っています。いままで自分が先輩方にしてもらったことを、今度は自分が後進に伝えていって、いずれは一緒に仕事ができるような体制を整えていきたいです。

Office Data

業種	プロカメラマン
MOBILE	090-4297-5655
E-mail	free-c-k@grace.ocn.ne.jp
URL	https://inaphoto.shiga.jp/

業務内容

関西を中心に広告やイベントなどの写真撮影や、写真教室の講師を務めるカメラマン。その活動は写真撮影だけでなく、動画撮影、紙媒体、webサイト、動画製作、オンライン配信などを総合的にサポートする。

オフィス
417

株式会社 湖国の風

湖国・滋賀のあふれる魅力を
世界へ発信するエコツーリズム

山崎裕さん

「比良比叡トレイル」で
滋賀に人を

滋賀県のエコツーリズム専門の旅行サービス手配業をやっている、主に「比良比叡トレイル」というロングトレイルを扱っています。

「トレイル」とは歩いて旅する道のことで、日本では北海道から九州まで14本のロングトレイルがあります。

「比良比叡トレイル」はそのうちのひとつで、比叡山から朽木まで約52kmのロングトレイルです。僕自身も比良比叡トレイル協議会事務局の「員」で、地元です、プロモーションをして滋賀県にもっとお客さんを集めたいという思いがあります。

滋賀の魅力が国内外に向けて発信し、インバウンドのお客さんに対してプロ

モーションしていること、起業しました。国内のマーケットには、滋賀は2020年の大河ドラマ「麒麟がくる」の主人公である明智光秀のゆかりの地であり、「比良比叡トレイル」からその舞台を見渡せるということでプロモーションしようと思っていたんですけど、新型コロナウイルスの影響ですべてつぶれてしまいました。いまはなんとか復活を目指してがんばっています。

滋賀からアラスカ、
また滋賀へ

もともとアウトドアが好きで、シアトルの大学に行っていたときに、夏休みにアラスカに行つたんです。アリユーシャン列島の湖にあるフィッシングロッジで、仕事を手伝わかわりに1ヶ月半ぐらい置いてもらいました。アメリカでは大学を卒業すると「フラクティカル・トレーニング・ビザ」という1年間アメリカで働けるビザがあるので、それでまたアラスカに行つてガイドをしました。その後、ちゃんと就職しようと思い、日本に帰国して就職したんです。でも、やっぱりいままでしてきたことをいかに仕事にしたいと思つたようになり、1年足らずで退職してまたアラスカに戻りました。

それから25年以上にわたつて北米のラウンドオペレーターをやってきました。アラスカが専門だったんですけ

ど、そのノウハウをいかして、滋賀県に外国人を呼んでこようと思つたのが「湖国の風」を立ち上げたきっかけです。滋賀にはたくさんの方々が活躍している、なぜ熊野古道には外国人がたふさん来て滋賀には来ないんだろうと思つていました。自分も年をとってきたし、少しは地元に残りたいという気持ちもありました。それで、湖西の山をプロデュースして、そこにトレッキングで外国人を呼び込もうと考えました。

滋賀の魅力をチャンスに

滋賀県には日本で大きな湖・琵琶湖があります。その周りは山々に囲まれて、たいへん自然に恵まれた土地です。比叡山は世界遺産ですし、古くは飛鳥から遷都されて近江大津京という都が置かれたのを始め、日本の歴史の主要な舞台として、いまなお多くの歴史的建造物や神社仏閣などが残る、とても見所の多い場所でもあります。

また、食べ物もブランド牛として世界的に有名な近江牛がありますし、米どころ・酒どころでもあり、鮒ずしなどの琵琶湖特有の食文化もあります。外国人は鮒ずしなんか食べないけど、肉は食べるので(笑)、肉があるのは大きいですね。

魅力的な素材がたくさんあるけど観光に関しては発展途上なので、逆にそこにチャンスがあると思います。

もつと

プロモーション

ンして、地元にお金も落ち、雇用を満たすことで、観光を通して活性化につなげたいですね。

コロナ後の展望

これから、コロナが終息しても、いまままで同じような旅行の形にはならないと思うんです。旅行業が生き残っていくには「健康」を題材としたプログラムじゃないと難しいんじゃないかと思っています。健康と観光を組み合わせた「ウェルネスツーリズム」が主流になると考えて講座を受けてきたんですけど、ずっと北米で旅行業をやってきたものからすると、それほど目新しいものではないかなと思います。だからもうひとつ、尖ったウェルネスツーリズムをしようと思つていて、医療と完全に結びついたプログラムを企業の福利厚生として売り込もうとしています。「比良比叡トレイル」を8ヶ月かけて走破しながら健康になりましたという内容で、2021年の春からのスタートを目指して準備をしています。僕自身も長年観光業に携わってきた蓄積されてきたノウハウがあるので、それをうまくいかしてやっていきたいですね。やはりゆくゆくは海外から人を引っ張ってきたいなとは思っています。

今後の展望について語る山崎氏



Office Data

業種 旅行業
TEL 090-1448-7505 FAX 077-576-9091
E-mail yutaka.yamasaki@windofmotherlake.com
URL http://www.windofmotherlake.com

業務内容 滋賀のエコツーリズム専門の旅行サービス手配業。
琵琶湖西岸の山稜を結ぶ「比良比叡トレイル」のガイドを中心に、豊かな自然と文化に恵まれた滋賀を、登山やハイキング、自然体験などを通じて紹介する。



写真上：比良山をバックに1枚
写真下：比良比叡トレイルのパンフレット





京都アトリエデザイン

オフィス
402ブランディングを大切にしながら
顧客の課題を解決するデザイン

橋部万平さん

デザインに関する業務を幅広く手がけています。デザインというと名刺やロゴを作ってしまうイメージがありますが、ブランディングから行い、コンセプトを作って、企業やお店が5年10年と耐久性のあるブランドになるためのデザインを手がけています。そこが他社との違いですね。

前職では大手デパートの企画室でデザイナーをしていたんですが、そこでは金額面で折り合えなくて対応できない企業やお店がたくさんあったんです。でもそういうお客さんも課題を抱えているわけで、それをデザイン面から解決するのがデザイナーとしての本質だと思っただけです。結果、予算があまりないようなお客さんのためにもしっかりとブランディングをするデザイン会社を作ろうという結論にいたり、独立して企業しました。

京都アトリエデザインではUSP (Unique selling proposition) といわれる部分、集客に特化したブランディングのデザインというのを

Office Data

業種 WEB制作、経営コンサル、WEB調査
TEL 080-9749-7845
E-mail kyoto.atelier.design0801@gmail.com
URL https://kyoto-atelier.design/

業務内容 デザインを通じて顧客の課題を解決することに重きを置くデザイン事務所。企業や店のブランディングをはじめ、広告や販促物、WEBサイトの制作、写真・動画の撮影など、デザインに関わる業務全般を幅広く手がける。

一番の強みにしています。お客さんの集客や売り上げをすぐにあげるといっている人はなかなか難しいんですけど、いろんな媒体を使いながら売り上げをあげていくって、サポーターをしっかりと作っていくということをメインでやっています。ブランディングを含めて中長期的にお客さんとおつきあいしていくことで、僕らの業務も安定しますし、お客さんにとっても成果をアフターフォローで解決していくことができるので、そこを重要視しています。サブスクリプションの仕組みがあるので、フォローがしっかりとできますし、webサイトも作って終わりではなくて、そこから改善しながら運用していくことがSEO的にも大事になってきます。

じつくりとお客さんと向き合っていくことをこれからも大切に、「京都アトリエデザインがいるからうちは大丈夫」といってくださるようなお客さんをもっと増やしていけたらと思います。

近江野菜の魅力を伝える
見て・食べて・贈って楽しむベジフルフラワー

和田直子さん

オフィス
420

畑のハナタバ

Office Data

業種 ベジフルフラワーの制作、販売、教室開催
TEL 090-8931-5214
E-mail vegeflover.nao@gmail.com
URL https://www.hatake-no-hanataba.com

業務内容 一般社団法人日本野菜ソムリエ協会認定の野菜ソムリエプロ。自身のブランド「畑のハナタバ」で近江野菜を使ったベジフルフラワーのブーケを販売。講師資格を取得し、ワークショップや養成講座を行う。

「ベジフルフラワー」は野菜や果物を使ってブーケを作る、新しいアートです。もちろん食べられるので見て楽しむ、食べて楽しむ、贈って楽しむブーケですね。滋賀県産の野菜と果物で作ることがコンセプトにあって、「畑のハナタバ」と名づけました。滋賀県内でワークショップを行ったり、ギフトの注文をいただいています。

10年ぐらいい前に病気をしたことをきっかけに、健康について意識するようになった。食べるもの大切さを実感して「日本野菜ソムリエ協会」が認定する「野菜ソムリエ」の資格を取得しました。それから農家さんの所に行くようになり、畑を見せたい、応援したいと思うようになり、近江野菜、として滋賀県産の野菜の魅力を発信していきたい、それが「畑のハナタバ」を始めるきっかけです。

滋賀県は水がおいしいので米、酒、どろろではあるんですけど、いい野菜がある、ということをあまり知られていないと思うんです。近江野菜の魅力を発信することで、もっとたくさんの人に食べてほしいですし、新しい農家さんが増えるといいなと思います。

ワークショップではベジフルフラワーを体験するのが初めてという方が多いので、楽しみながら野菜について知ってもらうことに重点を置いていて、あまり知らない野菜って食べ方がわからない、ということも多いので、おすすめの食べ方をお伝えすることで、野菜をもっと身近に感じてもらうことを大事にしています。

日本野菜ソムリエ協会が認定するベジフルフラワーの講師資格を取得して、2020年からベジフルフラワーアーティストの養成講座を始めました。滋賀県でベジフルフラワーの仲間を増やしていきたいですね。仲間が増えると結婚式の会場装花や大きなイベントの会場装飾などもできるので、そういった機会も通じて、近江野菜をもっと知ってもらおう活動ができたらと思います。



高品質の特許調査サービスで IP ランドスケープの実践を目指す企業をサポート

前川知佐子さん

サウンド・オブ・グリーン(株)

オフィス
415

Office Data

業種	知財サービスの提供
TEL	077-509-7025
E-mail	info@sound-of-green.com
URL	https://www.sound-of-green.com/
業務内容	IP ランドスケープの実践を目指す企業の特許調査・次世代ツールの提供を通じてサポートする。各業界のエキスパートと連携することで高品質な特許調査サービスを提供し、特許ツールの販売代理店業務も行う。

「IP ランドスケープ（知財経営）」が非常に注目を集めています。IP ランドスケープの実践を目指す企業を、知財の特許調査・特許分析や、特許の調査ツールの販売を通じてサポートすることを事業としています。

一言で特許といっても、医療や製造、IT など、ものすごく多岐にわたるんです。その中でそれぞれの分野得意とする専門家がいますので、案件ごとに最適な人と連携して、お客さまの事業のお手伝いができることを強みとしています。

やっている内容が知財というかたい世界なんですけど、そうはいっても仕事をするのは人なので、やはり人とのつながりは大切にしたいと考えています。目先の利益にとらわれずに、長期的な目線で優しい世界を構築していきたい、そんな想いを忘れずに会社経営ができたらと思います。そのイメージで社名を「サウンド・オブ・グリーン」と名づけました。

近々、知財とは別分野の健康に関する事業もスタートします。知財関係

と健康関係という、まったく違う分野でも自分の裁量で自由にチャレンジできることが、起業してよかったことですね。思い通りにいかななくてしんどいときもありますけど、何事も前向きに捉えるようにしています。

知財に関することを扱っていますので、その分野の最新の考え方にふれたら、先進的なツールについて知ることができます。その業界を変えていこうという強い意気込みの方と一緒に仕事ができるのが面白くて楽しいですね。いい刺激を受けることも結構ありますし、やりがいにもつながっています。業界のトレンドを知ることが重要ですし、扱っているツールが頻繁にバージョンアップされるので、最新の情報をキャッチアップするよう常に意識しています。特許価値評価システムの受託開発をさせてもらっているのも、今後はバージョンアップにも貢献して、いままではなかったものに育てていきたいですね。販売のほうにも力を入れていきたいと思っています。

前職の企業で光学設計・製造事業をやっていたんですけど、業績悪化により事業撤退することになり、その事業を引き継いで独立しました。

独自のイルミネーション技術で 新たな表現を提案

田邊幹雄さん

前職の企業で光学設計・製造事業をやっていたんですけど、業績悪化により事業撤退することになり、その事業を引き継いで独立しました。

「イルミネーション導光板」は透明性と高輝度性にすぐれたLED 導光パネルで、LED では表現できない実線表示や、繊細なイルミネーションにも対応できます。一番採用されているのは遊技機器なんですけど、遊技業界も業況的に厳しいので、この技術を活用した新たな表現を追求して、新しい分野で展開しようと販路を開拓しているところなんです。

ここまでクオリティの高い技術を持つているのは、実は日本に5社もないんです。その加工ができる企業と技術提携をし、お客さまの要望を聞き出して、質の高いものを設計する独自のノウハウを確立しています。我々の規模でこのレベルのことにチャレンジできる企業はまずないと思います。試作についても3D プリンターを活用し、高クオリティのものを非常に低コストで作ることができるのが

強みですね。

前職では横浜が拠点だったんですけど、滋賀に帰りたいと、U ターンして企業しました。滋賀には営業的なルートを持っていなかったんで、支援してくれるところを探してたんです。その中で創業ブラザー滋賀を知り、門を叩きました。入居してインキューション・マネジャーの方にアドバイスをいただくことで、初めて知るようなこともたくさんあって、本当に助かっています。

起業のメリットは、自由な発想ができるということですね。前職の企業には、せっかく高い技術がありながら、それを遊技業界以外にいかそうという発想がなかったんです。それが僕にはあったので、チャレンジしたいなと思います。我々が一流のアスリートのレベルにあるのはやはり光学技術なので、そこに付随した形で、自分たちができることを探していこうと考えています。今までの既存の考え方にこだわらないことを意識しながら、常に新しいことにチャレンジし続けていきたいですね。



オフィス
419

ティーズネクスト(株)

Office Data

業種	イルミネーション導光板開発、光学レンズ設計、翻訳事業
TEL	077-575-6868
E-mail	tanabe@tsnext.co.jp
URL	https://tsnext.co.jp/
業務内容	光学レンズの設計とイルミネーション導光板製品の設計・開発を行う。イルミネーション導光板は透明なアクリル板に微細なドットを施しLED の光を反射させて光らせる技術で、新たな分野の販路開拓を目指している。



楽しく学べて英語の力と教養を養える 英語教材

土川鉄雄さん

主に高校を対象とした「副読本」といわれる英語の教材を作っています。一口に英語の教材といっても大きく分けて「問題集」と「読み物」の2種類あり、いままでは読み物を中心に作ってきましたが、入試に直結する問題集のほうに需要がありまして、そちらに移行しつつあります。

以前勤めていた会社が英語教材の出版を中心とした出版社で、その業績が次第に厳しくなり、ついには経営縮小を打ち出されたため、独立を決め、起業しました。

起業してよかったことは、自分のやりたいことが自由にやれるということですね。自分が作りたいと思うものを作ればいいし、書いてほしい人に原稿を書いてもらうことができます。「Wish for Peace」という教材は「核兵器禁止条約」発効を後押しできないかと思って作りました。自分の思いを文章にして、それを何千人という生徒さんに読んでもらえる書籍にして伝えることができることにやりがいを感じています。問題集も多くの進学

校で使っていたいて、いいものを作ればしっかりと評価していただけるという手応えがありますね。

事業を行ううえで、やはり人脈は重要ですね。有名な先生にも書いていただいていますし、これまでに培った人脈や、前職の会社の知名度も役立っていると思います。

昔と比べると英語教育の現場にも変化があつて、音声の比重がどんどん高くなっています。いまの入試では表現力や思考力などが求められるようになってきているので、教材もそれを意識したものになつてきています。ただ、単語や文法は基本としてやはり大事なので、基本はしっかりとおさえたうえで、そこにプラスで変化を盛り込んでいくという感じですね。これからは学生が海外で日本の文化を発信する機会が多くなるでしょうし、時代に合わせた教材を作っていきたいと思えます。学生に「使つてよかった」と言ってもらえるような教材を作りたいですね。

合同会社 アポロン出版

オフィス
410

Office Data

業種 図書出版事業（英語補助教材の企画・出版・販売）

TEL 077-574-7611

FAX 077-525-7922

E-mail apolon0905@gmail.com

URL https://apolonbooks.jimdofree.com

業務内容

「知・平和・心」をテーマに、学校、主に高等学校向けの英語問題集や社会・文化を中心とした英語読み物などの副読本を手がける。楽しく学べて英語の力と教養を養える教材に定評がある。

住む人の立場に立って寄りそう 暮らしのデザイン事務所

福井栄里さん



オフィス
401

irutoco. / CHOI・RENO

「irutoco.」はお客さまから新築、リフォーム、お部屋の模様替えなどのご相談を受けて、コンサルティングとプラン設計デザインをしています。中学生のころ、学校で嫌なことがあつても家に帰つてくるとホッとするし、リセットしてまた学校に行けるといふことを経験しました。その経験から、その居場所をもっと心地よい空間にしたら、人はもつと幸せになれるんじゃないかなと思ったのが、住宅の仕事を志したきっかけです。それがいまも「irutoco.」のテーマになつていて、「居る空間」をもっと名づけてきました。

インテリアコーディネーターから建築士として設計に関わってきたという経歴から、内装からイメージして設計に落とし込むのが得意です。

これまで、設計とインテリアコーディネーターとで住宅に対する捉え方が違うために、結局お客さまが思っていたものと違うものができあがるというケースを見てきました。そこで、設計とコーディネーターを

1人でやつてしまえば、お客さまの思いをダイレクトに受け止めて、現場に伝えることができると思います。ちゃんとコンサルティングをしてしっかりと指示を出せば、いいものができると思っています。

「CHOI・RENO」は2021年から始めた「ホームステージング」を行う事業です。「ホームステージング」とは、売り出し中・入居者募集中の物件の室内を、モデルハウスのように家具や照明、雑貨などをしつらえることで売却や賃貸づけをスムーズにするサービスです。いまは空き家が増えたり、マンションやアパートの空室になかなか借り手がつかないことが問題になっていますので、滋賀・京都でもそれに対応したいと考えて立ち上げました。

事業をするうえで、できるだけお客さんの立場に立って寄りそつたことを大事にしています。その人の人生や暮らしというところに目を向けて、空間や家を設計していきたいというのがこだわっているところです。

Office Data

業種 住宅コンサルティング設計、ホームステージング

TEL 077-572-7551

FAX 077-572-7562

E-mail info@irutoco.jp

URL https://irutoco.jp

URL https://choireno.jp

業務内容

「irutoco.」はコンサルティングとプランニングに特化したデザイン設計事務所。「CHOI・RENO」は入居を募集する物件の室内を空間演出し、物件価値を向上させる「ホームステージング」事業を行う。



Answer

オフィス
409

空間全体をぐるっと見渡せる 臨場感たっぷりの360度パノラマVR写真

永田和也さん

「360度VRコンテンツ」は、360度のパノラマ写真で空間すべてを見渡すことができ、まるでその場にいるかのような臨場感を感じることが出来るサービスです。お店や施設のPR、施工実績の紹介、物件のバーチャル内覧、空間のデジタル保存など、さまざまな活用ができて、VRゴーグルにも対応しています。もともとはVRゴーグルが世の中に出だしたときに360度の写真技術を見たのがきっかけで、自分で作ることができないかと思っただけです。その技術を学びながら、自分で機材を揃えてやってきました。

以前はIT系の企業でネットワーク関係のインフラ構築といった仕事をしていました。いまの事業はその延長線上という感じで、つながっている部分がありますね。特になにか大きな志があったわけではなく、自分でなにかできないかと思って起業しました。企業にいないと思うようにやりたいことができなかったり、自分で業務のペースをコントロールできなかったり、

お客さんと会社との板挟みになったり…そういうことが面倒臭くなつて（笑）、起業したことで解放されましたね。

起業して一番よかったと思うことは、これまで出会えなかった職種の人とか、いろいろな人とのつながりができたことです。企業の中だと関係する人としがやとりがなくて広がりがないんですけれど、いまは外部の人とのつながりができて、学ぶことも多いですし、仕事につながることもあります。

最初は仕事がなくて大変でしたけど（笑）。商工会議所の青年部に入ったり、ビジネスの集まりに顔を出すようになって、そこから少しずつ仕事が増えていきました。

「360度VRコンテンツ」はとても面白い技術ですし、もっと広めていきたいですね。いまは面白そうと思うことが、自分でもできそうだったらチャレンジしてみようというスタンスでやっています。自分が楽しめないとやる気が出ないので、楽しむということが一番大事だと思いますね。

Office Data

業種	360度写真及び動画撮影によるVRコンテンツの制作
TEL	050-3697-9360
E-mail	answershiga@gmail.com
URL	https://answershiga.jp/
業務内容	360度写真・動画でインパクトのあるコンテンツを制作する360度VRコンテンツ、Googleストリートビュー（インドアビュー）の導入、webサイトの制作、パソコンの修理・サポートを行う。

360度全方位サーモグラフィーの プライバシー配慮型の高齢者見守りシステム

渡辺尚志さん

オフィス
422

株式会社 クロスエッジラボ

大手電機メーカーで光学や画像関係の技術開発を行ってきたとして、定年退職後に起業しました。

高齢者がたいへん重要な問題になっていますが、わたしの母も認知症を患っていて、自宅で介護をしています。世の中にはすでに多くの見守りシステムがありますが、センサーのような単純なものだと安全面で不安がありますし、ビデオカメラだとやはり見えすぎてしまうというプライバシーの問題があります。わたしにもなにかできることがないかと思い、自分の技術をいかして高齢者見守りシステムを開発しようと考えました。

サーモグラフィーだと体温から人を感知して画像化するので、見えすぎることなく行動を確認することができてプライバシーに適した方法だと考えています。ただ、従来のサーモグラフィーは視野角が狭くて、部屋の一部しか見えないという問題がありました。それを解決するために独自の360度全方位サーモグラフィーを開発し、ウサギの広い視野にちなんで「ラビット

ビジョン」と名づけました。

画像からAIで人を検知して生活習慣をデータ化することができるので、ヘルスクエアも実現できます。これによりプライバシーに配慮した画像で見守りとヘルスクエア、この2つを行うことが可能になります。

起業のメリットは、自分のやりたいこと、興味があることをあまり制約なく自由にできるということです。定年退職後は新しいチャレンジがなかったのと、なにか世の中の役に立てることがしたいと思っていたので、そういう意味でもやりがいを感じますし、楽しくやっています。

介護は少子高齢化の中でますます大変になっていくことが予想されますので、このような技術を使って介護する側の負担を軽減することが今後重要になっていくと考えています。「ラビットビジョン」は病院で実証実験をする段階までできました。まずは今年中に製品を完成させて商品化したいと考えていて、そのための準備を進めています。

Office Data

業種	高齢者見守りシステム開発
TEL	090-8367-4714
E-mail	crossedge08@gmail.com
URL	https://crossedgelab.jimdosite.com/
業務内容	360度サーモグラフィーを用いたプライバシー配慮型の高齢者見守りシステム「ラビットビジョン」を開発。IoTとAIを用い、生活習慣のデータを活用したシステムで高齢者の安全とヘルスクエアの実現を目指す。

多様な社会で活躍できる育成に力を入れる サッカースクール

福重伯枝さん



SHIGA CITY (株)

オフィス
424

Office Data

業 種 サッカースクール運営
TEL 090-7754-0802
E-mail fukushige@shigacity-fc.jp
URL https://shigacity-fc.jp/

業務内容 大津市を拠点にサッカークラブを運営。
2020年のシーズン後トップチームを解散し、子ども向けのサッカースクールに移行。サッカーを通じて多様な社会で活躍できる子どもたちの育成を目指す。

「滋賀ユナイテッド」(現「オセアン滋賀」)のサッカー事業を引き継いで起業しました。昨シーズンでトップチームを解散して、今はサッカースクールの子どもたちの育成に力を入れています。
今後は子どもたち個々に寄りそった育成に力を入れ、他にないサッカースクールをゼロからやっていこうと思っています。
もともとサッカーには無縁で、大阪音楽大学を卒業後、自動車ディーラーで営業を経験し、たまにサッカー選手と結婚して主婦になり、子育てを経験しました。そのすべての経験が今にきているので、子どもたちの育成に関しても、サッカーだけではなく様々なことが経験できるようなスクールを作りたいと考えています。将来、サッカーをあきらめることがあってもなにかが残る「デュアルキャリア」を想定した活動をしていきたいですね。関西で一番のサッカースクールを作ることが目標です。

クリエイティブやテクノロジーを活用し 持続可能な社会を目指す

上田隼也さん

オフィス
405

株式会社COMARS

Office Data

業 種 社会インフラ・モビリティ開発事業
TEL 090-8215-4523
E-mail jueda@comars-ltd.com
URL https://www.comars-ltd.com/aboutus

業務内容 立命館大学在学中にIoTの自転車を作り始めたのをきっかけに起業。現在はIoT自転車を中心としたモビリティ事業のほか、映像の企画・制作を行うクリエイティブ事業、教育事業を手がける。

大学在学中にIoTの自転車を作り始め、特許出願して、社会実装するために起業しました。現在は映像の企画・制作が主な業務になっています。卒業後はそのまま大学・高校でも起業家教育を行っていて、その関係でアクティブな学生たちと一緒に活動しています。業務としては世の中から求められていることをあまりこだわらず、なんでもやってみようと思っています。
僕は熊本地震のときに被害が大きかった熊本県益城町の出身で、その経験からSDGsに関心を持つようになりました。持続可能な社会に対して自分なりにどうアプローチして、解決策を提案・実行できるかということをテーマとしています。自分なりに手探りでやってみて、成果が出るようになったこと、若い人たちと一緒に活動できるのが楽しいです。
今後は、ビジネスとしてある程度成長すること、それと何かにチャレンジする若者を中心とした挑戦する人のエコシステムを作りたいです。

楽しさや喜びを追い求めながら 「みんなを楽しくさせたいな」

小森雅典さん

未来プロデュース 株式会社

オフィス
421

Office Data

業 種 企画・制作
TEL 0120-536-144 MOBILE 080-7821-9139
E-mail info@mirai-pro.com

業務内容 イベントの企画制作をメインとして起業。
びわ湖放送の広告代理店、コンサルタント業、アドバイザリー業、動画制作、ポスター・チラシ・冊子の制作、webサイトの制作など、業務内容は多岐にわたる。

定年に追われたくなかったので、50歳で退職して起業しました。
年齢的には後輩を立てたり、後進の育成を求められるんですけど、僕は自分が引くというのは嫌いなんです。まだまだ70代、80代まで現役でいける自信があるし、常にヒッパ上になりたい、スタメンから外れるつもりはない。一度しかない人生で後悔するような時間は不要で、心と体が動くのならチャレンジし続けるのは義務だと思います。
テレビ局でADから始めて約30年の経験がありますので、番組、事業、イベントなどの量と質、協力会社の数には自信を持っています。
プロデューサー、ディレクターという人に楽しんでいただく、喜んでいただくことを工夫する仕事なので、面白いことをどんどん企画して、率先して人の倍以上は動いていきたいと考えています。
ブルーハーツの曲の節で「おもしろい事を考えてみんなを楽しくさせたいな」、いまはこっぴり気持ちです。



ストレスケアサポート BringOut

ポスト No. B4

代表者名 林 秀佳 業種 公認心理師
TEL 070-8300-5008 E-mail yoshika@bringout884.com URL https://bringout884.com

自分の場所で自分らしく働き続けられるように…
病院よりちょっと手前の「こころの保健室」として貢献していきたい

業務内容

- ・メンタルヘルス対策業務を担う担当者の後方支援
- ・メンタル不調が疑われる社員の方の社内面談の代行
- ・社員個人向けメンタルヘルス研修
- ・管理者向けのラインケア研修
- ・働く人を対象とした個人カウンセリング

コンセプト・プロフィール

産業領域の心理専門職として、社内に産業医や産業保健スタッフが常駐しない中小企業を対象としたメンタルヘルスケアのアウトソーシング事業を2020年4月に立ち上げました。

2015年12月より50人以上の事業場に対してストレスチェックが義務化され、従業員のメンタル不調の未然防止に対する企業努力が求められています。滋賀県の企業99.8%が産業医や保健師などの専門スタッフが常駐しない中小企業です(2016年企業白書より)。
担当者の知識不足や、従業員の不安・遠慮などから、働き続ける上で大切な相互理解をはかるためのコミュニケーションがとりにくくなります。
企業の貴重な人材がうつ病などの病気で退職するリスクを回避し、そこで働く人々が自分の場所で自分らしく働き続けられるよう、病院よりちょっと手前の「こころの保健室」として貢献していきたいと思っています。



合同会社 くれあ・ふおせった

ポスト No. B3

代表者名 丹田 久嗣 業種 経営コンサルティング TEL 090-1137-1309
E-mail tandahisashi@gmail.com URL https://creafossetta.amadahisatsugu.com

てっぺんを獲りましょう!『上場したい』『この技術を世界に広めたい』
起業家の夢は広がります。私たちは、企業や個人の目標達成に最もコミットします。

業務内容

資金調達、上場準備、財務/総務/法務などの管理部門業務)をサポートします。
また経営者カウンセリング/コーチングを行います。

コンセプト・プロフィール

ベンチャー企業創業に参画し、CFOとして、3年間で、100億円超の資金調達を実現しました。
また同社の管理部門管掌役員として、上場準備/総務/法務を指揮してきました。
私にお任せください!あなたの不安を必ず解消します。
目標達成を叶えます。



Design Kalon

ポスト No. B2

代表者名 武田 ゆう子 業種 IT サービス TEL 050-5375-8927
E-mail web@kalon.work URL https://web.kalon.work

パソコンが苦手で作成をためらっている方に、
「安く」「わかりやすく」「使いやすい」ホームページを提供いたしております。

業務内容

- ・ホームページ制作・印刷デザイン
- ・システム開発・PCサポート
- ・IT講習会

コンセプト・プロフィール

主に個人事業主や小規模企業向けに、価格を抑えたホームページ制作、印刷デザイン、システム開発(Java,GAS,VBA)などのサービスを提供しています。
自社で開発したサービスも展開しており、ご利用企業よりご好評いただいています。



中原陽子土地家屋調査士事務所

業 種	土地建物の測量、調査、登記		
代表者名	中原 陽子	TEL	077-526-5157
E-mail	sppx8wg9@mist.ocn.ne.jp		
URL	https://nakahara-touki.com		

業務内容

土地の境界、面積を知りたい時。
土地を分筆したい時。
建物を新築、増築、取り壊した時。
現状と登記の内容が異なる時。

コンセプト・プロフィール

大津市で土地家屋調査士をしている
中原陽子です。
私の個性、物腰柔らかさ、身だしな
みに気をつけ、お客様に気持ちの良
い対応ができるよう心がけます。
また、お客様と一緒に考えてこちら
からもご提案できる土地家屋調査士
を目指しています。
小さな事でもお気軽にお申し付けい
ただけると嬉しいです。
どうぞよろしくお願い致します。



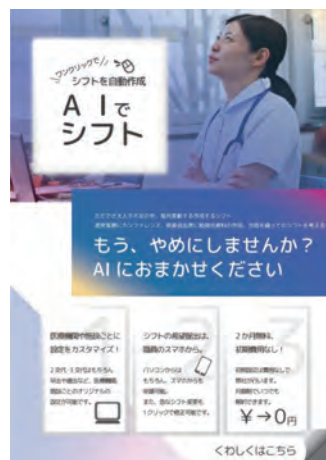
KakuKaku

ポスト No. B7

業 種	サービス業		
代表者名	坂本 潤哉	TEL	070-8422-7855
E-mail	sakamoto.junya@kakukaku.app		
URL	https://kakukaku.app		

コンセプト・プロフィール

AI でシフトを自動作成するシフト作成のクラウドサービスです。
病院や介護施設など、2交代制 3交代制のシフトなどを人が作成するのではなく、
AI が自動でシフトを作成します。初期費用無料で、条件設定等をできなくても
気軽に始めることができるサービスを提供します。



EKコンサル

業 種	技術経営コンサルティング		
代表者名	江本 克也	TEL	080-4497-1513
E-mail	emotokatsuya@gmail.com		
URL	https://www.ek-consultant.com/		

業務内容

- ①技術開発支援
 - (1) ケミカル素材
 - (2) 接着剤、塗料・コーティング等
- ②工場改善・経営支援
 - (1) 人材育成（工場長・幹部育成）
 - (2) 5S、QC活動、BCP策定
 - (3) 労働安全衛生（リスクアセスメント等）
- ③販路開拓・拡大支援
 - (1) ケミカル素材のB to B支援
 - (2) 市場・用途開拓（人脈活用）



コンセプト・プロフィール

東洋紡入社後、38年間一貫して機
能性樹脂、接着・コーティング等の開
発・営業・工場運営に従事。
一昨年末に技術系コンサルとして独立。
主に中小製造業を対象にワーク中。

現場での気づきを、グローバル競争に勝ち残るための
工場幹部育成 プログラム
自ら考え行動する工場長・幹部を育成します

いま求められる 経営者としての 工場長 ※グループ対談	現場で生きる数々の 知識を得る ものづくり考え方 ※グループ対談	生産管理と改善手法 現場の課題と解決法 改善の効果を管理 ※グループ対談
経営の立場で ものづくりを考える 会計の知識と役員 の意思決定 ※グループ対談	労務管理 組織運営 安全衛生とCSR ※グループ対談	工場の人材育成 育成制度評価制度 幹部の自己啓発 ※グループ対談

中小製造業向け勉強会
現地指導。セミナーも可能
[セミナー時間]: 120分
[セミナー受講]: 2万円/人

【現場指導】
3ヶ月

【対象】
経営者、工場
幹部メンバー

※参加ご希望の方は下記よりお申し込みください。
TEL 080-4497-1513 Email emotokatsuya@gmail.com
※お電話での受付は、平日9時～17時（PM）になります。
E K コンサル URL: https://www.ek-consultant.com

オフィス SATO

業 種	能力開発支援、強い組織づくり支援、社会保険労務士業など		
代表者名	佐藤 淳子	TEL	077-509-7415
E-mail	junsato55555@gmail.com	FAX	077-509-7415
URL	https://sato-lssa.com/		

心の豊さを感じられる働き方や貢献を実践できる社会にしたい、
そんな思いで2018年4月より、個々のもてる能力を充分に発揮
できるよう個人と企業を支援しています。

業務内容

人材開発・能力発掘 / 活用業務
企業向けワークショップ（生産性向
上・能力開発・コミュニケーションスキ
ル向上・目標設定・メンター養成・ハ
ラスメント・キャリアライフバランスな
ど）
個人向けワークショップ（能力発掘 /
利活用・キャリア支援・交流など）
ラボ活動（2021年夏開始予定）
チャレンジ支援、話す場の提供と継続
支援、課題解決連携支援など
社労士業務
労務相談・採用コンサルティング・入
社時フォロー・定着支援・職場環境改

善支援・労働生産性向上支援・ハラ
スメント対応・トラブル事後対応・健
康経営の推進
メンターアソシエーションの業務
コミュニケーションサポーターとして企
業と契約し、聴くプロたちとプロジェク
トチームを編成し一定期間において経
営者および従業員の皆さんと課題解
決に向けて取り組んでいます。



Apprenez Le Monde

業 種	教育（世界のことばと文化。対面 & オンライン）
代表者名	井上 富咲子
E-mail	apprenezlemonde@gmail.com
URL	https://www.instagram.com/apprenezlemonde/

業務内容

「アブルネ・ル・モンド」は、世界のことばと文化が学べる、The languages learning spaces。2021 年より、オンラインの日本語講座からスタート。他のことばと文化の講座、対話カフェも準備中です。

コンセプト・プロフィール

欧州評議会（人権、民主主義、法の支配の分野で、国際社会の基準策定を主導する欧州の国際機関。欧州統合を志向し言語政策等の研究活動も）は、2001 年、域内の言語教育における「ヨーロッパ言語共通参照枠」（CEFR、2018 年増補版）を刊行。多様な言語と文化を抱える欧州の同理念には、複言語主義、言語多様性、民主的市民性、社会的結束、相互理解があります。

これら理念を参考に、「アブルネ」は、世界のことばと文化（叡智）の

“学びと共有、対話と協働の場”となることを目指しています。バンデミックのその先を調和と連帯の喜び溢れる世界に。願いと共に、集う皆さんと、あたたかなコミュニティ空間を作っていきます。

※複言語…各個人に複数の言語能力が共存する状態。文化への相互的な理解と尊重の姿勢が含まれ、言語は互いに影響を与えるとされる。必要に応じ、取り出して使われ、聞く、話すのみ等の部分的能力が認められる。



CITRON

業 種	映像を主としたコンテンツ制作および運営サポート		
代表者名	今岡 めぐみ	TEL	080-1497-3677
E-mail	info@pocketpoet.jp		
URL	https://pocketpoet.jp		

業務内容

今やビジネス PR に必須となった映像を筆頭に、イラストレーションなど多種多様なコンテンツ制作を行っております。また、月額制での伴走型サポートも併ったコンテンツの運営研究なども進めております。

コンセプト・プロフィール

「愛は伝わる、愛で伝える」。誰かのことを思わずして、商品やサービスが生まれることはありません。ハンドメイド作家さんから起業のスタートアップまで。あなたが込めた熱意や想い、私はそれらを愛と呼びます。あなたの込めた愛情をより深く、オリジナリティあふれる映像やコンテンツでお届けします。



鴨田モカ

業 種	Web 制作サポート
代表者名	鴨田 モカ
URL	https://kamota-mocha.jimdofree.com/

業務内容

開業前や開業したての方を対象とした Web 制作サポート業務。



コンセプト・プロフィール

開業前や開業したての方を対象に、無料サービスを使った簡単な自己紹介用のホームページの作り方をご紹介します。2021 年2月現在、格安のホームページ制作プランを準備中です。詳しくは鴨田モカのホームページをご覧ください。※通常のホームページの制作業務は 2021 年中はお休みします。

2000 年に WEB 制作をはじめた WEB 制作者です。制作を始めてから気付いたら 20 年以上も経っていて自分でも驚いています。



ホームページ

アトリエ 青海波

業 種	教育、芸術、その他		
代表者名	佐藤 実真	TEL	080-4231-3718
E-mail	seikaiha3718@gmail.com	FAX	077-546-9139

業務内容

大津絵作品の展示、販売、体験会等。その他茶道体験や日本文化などのアート活動

コンセプト・プロフィール

アート鑑賞、体験等は人々に喜び、安らぎ、癒しを与える効果があることが知られています。

「アトリエ青海波」の活動の中心である大津絵は現代のゆるキャラ的な親しみやすさがあり、描かれた時代背景やそこに込められた教訓など、様々な学びや楽しみ方があります。

日本を代表する民画ですが、知名度はそれほど高くはなく、その魅力をより多くの人に知っていただき日本から世界へと発信していきたいと考えています。

「アトリエ青海波」は大津絵をはじめ、様々なアート活動の展開をさせていただきます。



申し込みフォーム



ATELIER.SEIKAIHA

mull

業 種	製造小売		
代表者名	三崎 慶一	TEL	080-6155-0573
E-mail	misakiyoshikazu@gmail.com	URL	準備中

業務内容

オリジナル、オーダーメイドネクタイの製造販売

コンセプト・プロフィール

コンセプトは「家族」「地域」「文化」「時代」などを“結ぶ”こと。
ネクタイ全面で見せるのではなく、ストーリーを持った素材を裏地に使用し、それを如何に魅力的に見せるかにこだわったチラ見せネクタイを考案中です。

普段は大きなものの陰に隠れて目立たないが、実はキラッと光るものを持つ滋賀のような、“語って楽しい”ネクタイを目指します。



おもてなしリンクス

業 種	人材育成		
代表者名	清水 真弓	TEL	080-3837-6566
E-mail	info@omotenashi-links.com		
URL	https://www.omotenashi-links.com		

業務内容

接客・接遇指導、各種研修、講演、現場指導、ロールプレイングコンテスト運営、店舗診断、社内コミュニケーション向上コンサルティング、オンライン接客導入支援など承ります。
各サービス、オンライン・リアル対応・動画配信(E ラーニング)フォローアップ等対応可能です。

コンセプト・プロフィール

12 年間接客業に従事する中で、沢山のあたたかなお客様との出会いに恵まれ、お客様に喜んでもらえるような接客スキルの向上に努め続けて参りました。推定 5 万人以上のお客様と良好な関係を築く中で「お客様が好きなこと」が接客のコツと確信しています。

自身の経験から接客の楽しさを伝えるべく、多くのスタッフに関わりたいと考え、接客指導を強みとしている一般社団法人日本マナー OJT インストラクター 協会のインストラクター資格を取得。

現在は「接客の力でスタッフ・お客様・企業の 3 方よしを実現する」を目標に、接客・接遇指導講師として活動しております。

また、2020 年よりオンラインならではの接客手法があることを理解し、オンライン接客の普及活動にも力を入れております。



環境・安全・分析コンサルタント サポサス

業 種	コンサルタント		
代表者名	兄玉 哲夫	TEL	080-7008-5126
E-mail	kodamaybb@yahoo.co.jp	FAX	077-578-2897

業務内容

環境、サステナビリティ、労働安全衛生、分析等のコンサルティング

- ・製品開発支援、トラブルシューティング、分析評価
- ・有害化学物質管理の情報提供
- ・ISO14001(環境管理システム)、サステナビリティの支援
- ・ISO45001(労働安全衛生管理システム)の支援
- ・ISO9001(品質管理システム)の支援
- ・食品衛生法(器具容器包装)のポジティブリスト&輸入支援
- ・関連セミナーの開催 など



コンセプト・プロフィール

1983 年に繊維会社の分析部門に務め、製品開発やその分析評価と共に、社内外の環境分析や作業環境測定等を実施。また、REACH(EU の化学物質管理)の管理体制とシステム構築に関与。2010 年から繊維製品評価会社の分析部門に務め、建材や家具等の VOC(シックハウス)分析、食品衛生法の検査など様々な分析評価をする中、製品中の有害物質の分析、CSR(企業の社会的責任)監査やコンサルティングを実施。
2020 年に退職し、これまでの経験や知識を活かして、個人での様々なコンサルティングを目指しています。

from MASAKO CLOSET

業 種	ファッションコーディネート		
代表者名	和田 昌子		
TEL	090-7342-2150		

業務内容

一般女性のための
ファッションコーディネートサービス

- ・ワードローブコーディネート
- ・ショッピングアテンド
- ・LINE ファッション相談
- ・カラーセラピー

コンセプト・プロフィール

27 年間のアパレル経験を活かし、パーソナルスタイリストとして、40 代、50 代以上のおしゃれに悩む女性がファッションを楽しめるように、ファッション相談、コーディネート提案をしています。

ファッションを通して、生き生きとした第二、第三の人生の扉を開けるお手伝いが出来れば…と考えています。



Athlete Eats

業 種	飲 食 業		
代表者名	梅原 靖司	TEL	090-9674-5702
E-mail	curious.ume@gmail.com		

業務内容

アスリートやジュニア・アスリートのご家族さまと契約し、アスリートフードを定期的にデリバリーにて配達するサービス

コンセプト・プロフィール

新型コロナ禍で食事の内容に困っている、何を食ったらよりパフォーマンスが上がるのか?悩んでいる方も多い事と思います。
スポーツの世界では、「持久力」

「瞬発力」「メンタル面」が必要など、競技によって食事内容、食べるタイミング、年齢、性別によって摂取すべき食事の内容が変わってきます。私はアスリートフードマイスターの資格を生かしアセスメントを行い、目的に合った食事の提案と提供を実施したいと考えています。より簡単に「アスリートフード」をお届けできる仕組みを只今考案中です。



セブンカラース

業種	イベント業		
代表者名	里 幸樹	TEL	080-2453-8011
E-mail	7colors.plus@gmail.com	FAX	077-502-2274
URL	https://7colors-plus.com/		

業務内容

- ・イベント企画 運営
- ・SUP 体験会 開催
- ・SUP ツーリングガイド
- ・SUP 販売



コンセプト・プロフィール

水は、地球上のあらゆる生物にとって大切な命の源です。
水辺の周りには人々が集まり、都市や文化が栄え、人と人のコミュニティを生み出します。
自然や街の景色を水上から眺め発見するアクティビティとして日本最大の湖、琵琶湖で SUP 体験・ツーリングの企画運営と SUP ボード販売をしております。

Wakka こどものテック

業種	こども向けワークショップ開催
代表者名	村尾 愛子
E-mail	kodomonotech@gmail.com
URL	https://kodomonotech.com/

コンセプト・プロフィール

子供達にもものづくりの楽しさを伝えたいという思いで女の子でも楽しめるかわいい電子や ビジュアルプログラミングのワークショップをしています。
自分で最後まで出来たという体験を繰り返す事で自己肯定感や主体性を育てるお手伝いが出来たらと思っています。
創業サロンには個性的な人が沢山入居されており、いつも刺激になっています。そして、1人ではないと心強く感じる大切な場所です。



SheOn (しおん)

業種	コンサルティング業		
代表者名	荒堀 順子	TEL	080-8330-5045
E-mail	info@career-planner.net		
URL	https://career-planner.net/		

業務内容

教材の販売、個別相談、及び、個々の設定した目標への伴走業務



コンセプト・プロフィール

ママのイライラ・モヤモヤを解消し、子育ても仕事も「面白い!」と、心から楽しめる女性を増やす活動をしている。「縄文時代の女性の生き方」を、現代に落とし込んだ独自のメソッドを構築。せっかちで忙しい現代、自分の人生を楽しめるものにするために、如何に余白時間を生み出すかに焦点を当てたサポートを展開している。

顧問セラピスト協会

代表者名	一幡 八重子	TEL	080-5343-9558
E-mail	hm.hiyori-na@outlook.jp		
URL	https://r.goope.jp/hiyori-na		

業務内容

セラピストを通じて温かい社会を作る。一流のセラピストの育成。



コンセプト・プロフィール

当協会では、資格の有無に関わらず自分の得意なことで目の前の人を笑顔にしたいと願う人をセラピストと呼びます。
あなたの笑顔や、あなたの得意なことを必要とする人がいます。
まずはそのことに気づいて欲しいと思っています。

MahEnergyService

業 種	情報 / カウンセリング		
代表者名	一瀬 護	TEL	050-5373-3456
E-mail	office@mservice.onmicrosoft.com		

業務内容

- ・情報システム開発全般
- ・カウンセリング全般
- ・スピリチュアルコーチ



コンセプト・プロフィール

農業、産業、情報革命の次の社会的ブレークスルーを見据えた価値追求を行う。
スピリチュアリティは、古来より人々に親しまれながらも、現代社会において科学的な根拠性や裏付けが得られていない。近年、急速に発展、浸透した情報処理デバイスや理論を活用して、スピリチュアリティの新たな意味づけを見出し、持続可能な社会を実現する基盤としての応用を目指す。

マザーレイク

業 種	コンサルティング業		
代表者名	新谷 頼正	TEL	090-6913-4331
E-mail	shintani@mother-lake.jp		

業務内容

現在は 2020 東京オリンピック・パラリンピックの練習候補地のコンサルティング業と緊急災害被害時の救援物資保管業の保管地の取得管理を行う準備作業を致しております。

コンセプト・プロフィール

緊急災害被害時の救援物資保管業の保管地の取得管理を行う準備作業を致しております。保管地は現在廃校となっており、リサイクル活用を中心に考えており、出来る限りリサイクルや再活用を活かした。環境にやさしい社会活動が出来ればと考えております。

PATAN to NET

業 種	商品開発・コンサルティング		
代表者名	前田 誠	URL	製作中

業務内容

現在いくつか商品開発をしています。
開発のコンサルティングやマーケティングアドバイスを主な事業としていますが、自ら開発した商品の販売等も手掛けています。

コンセプト・プロフィール

起業前にはスノーボード、ビリヤードの競技者として世界で活動していた経験あり。スイーツやアパレルの商品開発、マーケティングのコンサルティングの実績があります。現在はインテリア、医療系の商品開発も手掛けています。

鴨川建装

業 種	建築塗装業		
代表者名	鴨川 秀文	TEL	077-536-5831
E-mail	hmsr.fml.pds.5@gmail.com	FAX	077-536-5831

業務内容

建築塗装全般

コンセプト・プロフィール

天然素材を使用した塗料による自然 塗装を展開中。
アレルギーなど、健康への有用性は すでに実証されているが、建築業 界 内 では コ ス ト の 問 題 が あり、ま だ まだ普及していない。 流通の改革や 作業の効率化などによってコストの 吸収を図るとともに、 広く一般に認 知されるよう周知することで、特に 内装塗装での利用を広めていきたい。

R-Net

業 種	パソコン修理、設定、指導、販売		
代表者名	吉永 朝浩		
TEL	077-575-5327	E-mail	x3757@zeus.eonet.ne.jp
URL	http://x3757.s192.xrea.com		

コンセプト・プロフィール

パソコン全般の修理請負ます。ハードディスクの交換や SSD への載せ替え、データの復旧などにも対応いたします。また、新品、中古パソコンも取り扱っています。使い方のレクチャーや、パソコン買い換えの際のデータ移行も承ります。

メンタルサロンの開設

業 種	ビジネスパーソンを対象とした働く人のメンタルカウンセリング		
代表者名	神内 博基	TEL	090-2382-0372
E-mail	girasol_de_granada@me.com		

コンセプト・プロフィール

現代のビジネスパーソンをとりまく環境は非常に厳しくなっています。
その変化にうまく対応できず、多くのビジネスパーソンが様々なストレスにより心の健康を保てなくなっています。
私にできることは限られていますが、少しでも彼らに、前向きに仕事に取り組み、社会に貢献している実感を持てる生活を送ってほしい、と感じています。
仕事での人間関係などから生じるストレスや心の問題に対するカウンセリングを実施するだけでなく、さらに人生を楽しみたい、やりがいのある仕事をしたい、なぜ働くのかといった悩みや考えなどは、カウンセリングだけでなくクライアント同士が交流することで、自らの方向性を作り上げていくことができるよう、オープンなサロンを開設する予定です。また、クライアントを含む多くの人々とも交流が図れるような形にしたいと考えています。

YOUR FIRM

業 種	サービス業		
代表者名	濱中 祐	TEL	090-4134-0650
E-mail	yourfirm2020@gmail.com		

業務内容

メンタルケア事業、コンサルテーション事業、農福連携推進事業

コンセプト・プロフィール

YOUR FIRM では福祉と農業における課題である人材不足について、従事者へのケアとコンサルテーションを通じて、それぞれの足りない部分を補うことができるような連携事業を行っている。
コロナ禍において失業などを含め個々が病める状況となっている時代であり、我が国におけるこれからの働き方が問われるなか、人々が自分らしく仕事ができる環境の構築を福祉や農業という側面から推進していく。

創業プラザ滋賀への入居について

入居期間

創業オフィス …… **3年間** ※チャレンジコースは1年間
入居後1年毎に事業状況の報告をお願いし、事業の進捗を確認させていただきます。

創業サロン …… **6ヶ月**

入居の応募方法

【事前相談】

入居を希望される場合は、申請される事業計画の内容等について、所定の申請をご持参の上、事前にご相談ください。事前相談については予約が必要ですのでお問い合わせください。

入居資格

滋賀県内で創業を目指そうとする方
新事業創出に取り組んでいる方
インキュベーション・マネジャーの支援を必要とする方
※具体的な該当事業等に関してはお問い合わせください。

【資格承認の申請】

上記の事前相談終了後、所定の「使用資格承認申請書」、「施設使用計画書」、「事業計画書」、「事業スケジュール」、「企業等概要書」を指定の添付書類とともに提出してください。（詳しくは記入要領をご参照ください）
なお、申請書等の所定様式は、滋賀県産業支援プラザホームページから、ダウンロードできます。



創業オフィス④ (7.5㎡)



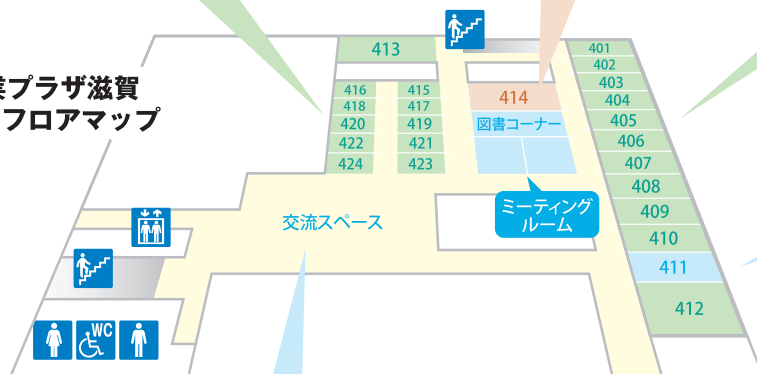
創業サロン



創業オフィス⑤ (20㎡～48㎡)



創業プラザ滋賀
4F フロアマップ



IM相談室



経営に関するご相談から日常のちょっとしたことまで、常駐するインキュベーション・マネジャーにお気軽にご相談ください。

交流スペース



入居者同士や「コラボしが21」の他団体などとの情報交換や交流の場としてご利用いただけます。

ミーティングルーム



社内会議や打合せ、商談などにご利用いただけます。

創業プラザ滋賀の特徴

インキュベーション・マネジャーによるサポートが受けられます

創業プラザ滋賀には、経営指導の専門家として、入居者に対して定期的な経営診断を行い、入居者の要望に応じて経営や事業活動の安定化に向けた指導助言を提供する「インキュベーション・マネジャー」が常駐しています。また、必要に応じて各分野の専門家をコーディネートするなど、入居者が抱える個々の事業課題等に対する適切なサポートを行っています。女性の起業相談も多くあります。お気軽にご相談ください。

常駐スタッフ 紹介



インキュベーション・マネジャー JBIA認定IM

中村 誠

得意分野 …… 営業、経営、法務等

資 格 …… ・JBIA認定インキュベーション・マネジャー
・BMIA認定Jrコンサルタント
・行政書士・宅地建物取引士・2級知財管理士、
・ファイナンシャルプランナー2級

ひとこと …… 「まず一歩踏み出すことが大事」をモットーとし、
何事にもとりあえず挑戦することを心がけています。
だれもが起業のチャンスをつかめるよう、滋賀県の創業機運を醸成し、
滋賀を日本の起業聖地にすべく活動しています。
25年間の事業経営の経験を活かし、起業家・事業者の立場でお手伝いさせていただきます。

創業プラザ滋賀 利用者紹介 2021年版

2021年3月発行

STAFF

Photographer

稲場啓太（いなフォト）

Designer

森本要子（3ad-favorite）

Writer

熊崎俊隆

発 行

公益財団法人 滋賀県産業支援プラザ 創業支援課

〒520-0806

滋賀県大津市打出浜2-1 コラボしが21内

TEL 077-511-1412

FAX 077-511-1418

URL <https://www.shigaplaza.or.jp>

※本誌掲載の記事・写真などの無断転載を禁じます。 ※記事データは2021年3月現在のものです。



公益財団法人 **滋賀産業支援プラザ**
創業支援課

TEL 077-511-1412 FAX 077-511-1418

〒520-0806 滋賀県大津市打出浜2-1 コラボしが21内



<https://www.shigaplaza.or.jp>

in@shigaplaza.or.jp