

結果を出し次回へ繋ぐ

# 商談必勝法

参加  
無料

営業力向上を図る中小企業の経営者または営業（商談）担当者様向けに、短時間で効果的に『顧客の心をつかむ』ために必要な、アプローチからアフターフォローまでを学ぶことができる連続セミナーを開催します。

受講いただくことで、**自社のターゲットと顧客の課題を明確にし、効果的な商談へと結びつけるための話法と、実践からフォローまでの習得**を目指します！是非ご参加ください！

講師：栗田 一人 氏

[Life x fun project 代表 / 中小企業診断士]

東京工業大学大学院修了。三菱重工業株式会社にて、製造業の根幹を支える、工作機械の開発・設計、生産技術（加工、組立）に18年間従事し、お客様の「ものづくり」を支援してまいりました。独立後は中小企業診断士として、中小企業の新規事業開発、販路開拓の支援をしております。それぞれの企業が培われた強み、独自性を活かした取り組みを心がけています。



こんな方におすすめ!

- ◆ 話が一方的で続かない…
- ◆ アピールしても  
いまいち反応が鈍い…
- ◆ 次の面談に繋がらない…

日時

第1回：2023年 7月 6日 木 15:00～17:00

第2回：2023年 7月 25日 火 15:00～16:30

連続  
受講

会場

コラボしが21 3階 会議室（大津市打出浜2-1）

テーマ

「御社と取引をしたい！」-結果を出し次回へ繋ぐ商談必勝法-

対象

滋賀県内の中小企業者

※今後商談会等への参加を予定する方  
※第1回、第2回ともに参加できる方

定員

40名（先着順）

主催

（公財）滋賀県産業支援プラザ

共催

（株）日本政策金融公庫



**電車** 最寄り駅「京阪石場駅」から徒歩3分  
JR膳所駅、京阪膳所駅から徒歩15分

**バス** 最寄りバス停「商工会議所前」から徒歩3分  
JR大津駅から約5分/京阪浜大津駅から約10分  
(京阪バス、近江鉄道バス利用)

**車** 名神高速大津ICより約5分

**お車で越しの方へ**  
コラボしが21には、セミナー受講者用の  
駐車場はございません。有料駐車場をご利用  
いただくか、公共交通機関をご利用ください。

## お申し込み方法

右記の二次元コードまたは本URL (<https://www.shigaplaza.or.jp/>) から申し込みください。または、下記に必要な事項を記入の上、FAXかE-mailでお申し込みください。

- ◆お申し込みページは、イベント管理システム「evawat」を使用しています。
- ◆お申し込み時にいただいた個人情報につきましては、本セミナーの実施、調査・分析の他、滋賀県産業支援プラザからの各種ご案内・情報提供にのみ利用させていただきます。
- ◆キャンセルの場合は、下記お問い合わせ先にご連絡をお願いいたします。



フリガナ 貴社名			
ご住所または会社 所在地			
業種			
フリガナ 参加者名		役職	
TEL		FAX	
E-mail (必須)	@		
開拓したい 業種・業界 (必須)			

